

Lundi 10 septembre

9h00 – 9h30 **Accueil**

9h30 – 10h00 **Introduction**

Le mot du Président. *C. Gorecki, Femto-ST*

Présentation du LEA et ses laboratoires. *P.-A. Farine, IMT-UniNe*

Introduction à l'atelier. *S. Grassi, IMT-UniNe*

10h00 – 11h30 **Le marché du Medtech**

10h00 – 10h30 P. Vivien, Agence Régionale de Développement, <http://www.arfdc.org>

10h30 – 11h00 **Pause café**

11h00 – 11h30 "Défis et opportunités". A. Haemmerli, Johnson&Johnson - Le Locle/NE, <http://www.jnj.com>

11h30 – 12h00 **Développement personnel**

"Tiens, vous voulez faire une carrière scientifique?". *P. Seitz, CSEM, <http://www.csem.ch>*

12h00 – 14h00 **Repas**

14h00 – 15h30 **Visite du site de la Saline Royale**

15h30 – 16h20 **Microsystèmes dans le MedTech : de la technologie au produit**

15h30 – 15h55 Y. Tardy, Codman (J&J Le Locle/NE), <http://www.jnj.com>

15h55 – 16h20 S. Piranda, Statice Santé, <http://www.statices.com>

16h20 – 16h40 **Pause café**

16h40 – 17h30 **Transfert technologique dans le domaine du MedTech**

16h40 – 17h05 G. Bestetti, CTI/MedTech Initiative, <http://www.bbt.admin.ch/kti>

17h05 – 17h30 A. Faure, Trod Medical et Temis (<http://www.trodmedical.com> et <http://www.temis.org>)

17h30 – 21h00 **Séance posters et repas**

17h30 – 18h30 Présentations orales des posters

18h30 – 21h00 Séances posters, avec apéritif et repas

Mardi 11 septembre

8h30 – 9h10 **Témoignages de docteurs et ingénieurs dans l'industrie du MedTech**

8h30 – 8h50 L. Grisoni, Valtronic, <http://www.valtronic.ch>

8h50 – 9h10 B. Klein, ALCIS et Institut Supérieur d'Ingénieurs de Franche-Comté, <http://www.alcis.net> et <http://isifc.univ-fcomte.fr>

09h10 – 11h45 **Compétences non techniques pour votre succès professionnel**

09h10-09h55 La communication dans le management de projet. *J.P. Dan, CSEM*

09h55-10h15 **Pause café**

10h15-11h00 Coaching individuel et coaching d'équipe. *M. Besson, MBC*

11h00-11h45 La négociation efficace. *M. Berger, MIB et STS, <http://www.mib.ch> et <http://www.sts.ch>*

11h45 – 12h00 **Organisation des groupes pour les ateliers**

12h00 – 13h30 **Repas**

13h30 – 15h00 **Ateliers**

Aujourd'hui, il ne suffit plus de maîtriser les compétences de base de son métier, mais aussi d'être des managers et communicateurs habiles. Le travail d'équipe et les techniques de communication et de négociation efficaces sont des outils clés pour la réussite d'un projet. Cependant ces techniques sont peu enseignées dans les cursus traditionnels, car jugées non scientifiques. Et pourtant, ce sont ces qualités qui font la différence!

- Jeu de rôles "entreprise". *J.-P. Dan (CSEM), P. Blind (CTMN)*
- Développer la sécurité ontologique des membres de l'équipe. Expérimenter un coaching individuel. *M. Besson (MBC)*
- La négociation efficace avec étude des cas et jeux de rôles. *M. Berger (MIB, STS)*

15h00 – 16h00 **Synthèse des ateliers**

16h00 **Clôture de l'Atelier**